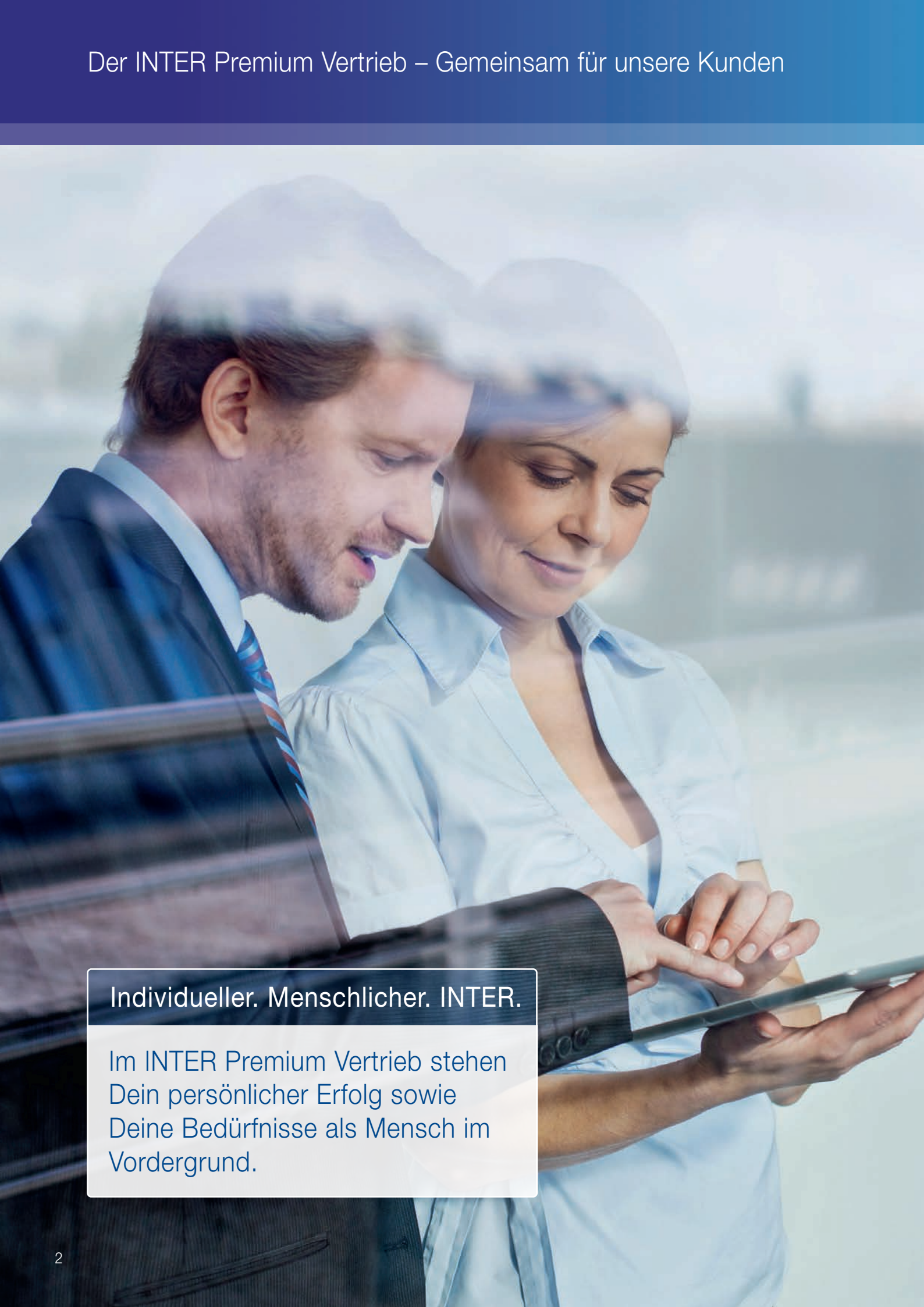


Dein Weg zum Erfolg

Komm in den INTER Premium Vertrieb!



A man and a woman in business attire are looking at a tablet together. The man is on the left, wearing a dark suit and a blue and red striped tie. The woman is on the right, wearing a light blue button-down shirt. They are both looking down at the tablet, which the woman is holding. The background is a blurred outdoor setting with a railing.

Individueller. Menschlicher. INTER.

Im INTER Premium Vertrieb stehen Dein persönlicher Erfolg sowie Deine Bedürfnisse als Mensch im Vordergrund.

Starte Deine persönliche Erfolgsgeschichte

Werde Teil des INTER Premium Vertriebes und mach Karriere als Unternehmer

Du wünschst Dir einen vielfältigen Arbeitsalltag in dem Du Menschen unterstützt, ein sicheres Leben zu führen? Dann komm in den INTER Premium Vertrieb! Es warten abwechslungsreiche Herausforderungen, tolle Kollegen und große Karrierechancen auf Dich.



Werde auch Du Teil unseres INTER Premium Vertriebes! Wir haben ein breites Spektrum an Karrieremöglichkeiten – egal ob Du Berufseinsteiger bist oder bereits viele Jahre wertvolle Berufserfahrung mitbringst. Wenn Du ehrgeizig und verantwortungsvoll bist sowie Menschen leidenschaftlich gerne ein sicheres Leben ermöglichst, bist Du bei uns genau richtig.

Und jetzt? Erfahre mehr über uns.

Wir freuen uns auf Dich.

Für unseren gemeinsamen Erfolg und Dein persönliches Wachstum

Als engagierter Partner stehst Du im Mittelpunkt unseres Handelns. Wir fördern Dich und Deine Karriere, weil Du für unsere Kunden ein Wegbegleiter und verständnisvoller Ansprechpartner bist. Du bist für die Menschen da, wenn es um die Verwirklichung von Zukunftswünschen geht, im Schadensfall oder bei der Absicherung der vielen Risiken des Lebens. Kunden gibst Du ein gutes und sicheres Gefühl, um eine langfristige und wachsende Partnerschaft mit ihnen zu etablieren – ein konzeptioneller Hauptfokus des INTER Premium Vertriebes.



So unterstützen wir Deine Erfolgsgeschichte

- ein umfassendes Vertriebskonzept inklusive einzigartigem, innovativem Karrieremodell, das alle Facetten Deiner Leistung berücksichtigt
- eine Aus- und Weiterbildung ganz nach Deinem individuellen Bedarf in der hauseigenen INTER Akademie
- die fachliche und menschliche Unterstützung durch unsere Verkaufsspezialisten, Kollegen oder Leiter Kompetenzcenter
- einen engagierten Vertriebssupport durch Front- und Backoffice
- erfahrene Agenturberater, die Dir zur Seite stehen und Dich unterstützen, um Deine Agentur erfolgreich zu entwickeln

Die INTER – wer sind wir?

Nicht jeder kennt uns – aber wer uns kennenlernt, ist schnell überzeugt. Weil wir mit Engagement und Leidenschaft das Leben unserer Kunden begleiten, um sie mit Sicherheit zu begeistern. Daran arbeiten wir kontinuierlich mit individuellen Lösungen auf Top-Niveau.

Das solltest Du über die INTER Versicherungsgruppe wissen: Als unabhängiger Versicherungskonzern mit einer über hundertjährigen Geschichte und Sitz in Mannheim bieten wir Privat- und Gewerbekunden eine umfassende Produktpalette in den Bereichen Kranken-, Lebens- und Kompositversicherungen an. Spezielle Angebote richten sich insbesondere an Ärzte und Handwerker.

Als solider und verlässlicher Partner hat die INTER für ihre Kunden ein breites Spektrum an Versicherungs- und Vorsorgeprodukten im Portfolio und legt seit jeher besonderen Wert auf Service und Qualität. Der größte und bekannteste Bereich der Versicherungsgruppe ist die Krankenversicherung. Mit erstklassigen Produkten bietet die INTER ihren Kunden umfassenden Schutz und Leistungen auf höchstem Niveau. Im Komposit-Bereich baut das Unternehmen seine Produktpalette – insbesondere für gewerbliche Kunden – kontinuierlich aus. Auch bei der Lebensversicherung verfügt die INTER über ein attraktives Produktportfolio. Und über den bessergrün-Marktplatz bieten wir zudem Kunden optimale Lösungen an, die Wert auf Nachhaltigkeit legen.

Mit den INTER Außenstellen sind wir flächendeckend in ganz Deutschland vertreten.

-  Kompetenzcenter
-  Handwerker Service
-  Ärzte Service





Gesunder Mittelstand in Zahlen*



9

Kompetenzcenter



31

Handwerker Service
Geschäftsstellen



12

Ärzte Service
Geschäftsstellen



ca. **220**

Vertriebspartner



ca. **50**

Vertriebspartner
im Ärzte Service



ca. **170**

Vertriebspartner
im Handwerker Service



1.669

Mitarbeiter



12

Spezialisten für die
Versicherungsparten



55

Vertriebsassistenten



10,5 Mrd. €
Bilanzsumme



920 Mio. €
Bruttobeiträge



23,9 Mio. €
Jahresüberschuss

Einarbeitung und Ausbildung – zentrale Bestandteile Deines Erfolges

Neu in der Versicherungsbranche? Willkommen!

Falls Du die Qualifikation für den INTER Premium Vertrieb noch nicht mitbringst, bilden wir Dich in etwas mehr als drei Monaten nach den Richtlinien der Versicherungsvermittlungsverordnung (Vers-VermV) zum „geprüften Versicherungsfachmann/-frau IHK (m/w/d)“ aus. Freu Dich auf die INTER Außendienst Akademie.

Anschließend führen wir Dich intensiv in die Vertriebspraxis ein und machen Dich für künftige Tätigkeiten fit. Du hast immer einen Unterstützer an Deiner Seite, wir überlassen nichts dem Zufall – denn kontinuierliche Weiterbildungen gemäß „gut beraten“ und Qualifikationen nach „DIN-Norm“ sind für Dich und uns ein stetiger Begleiter.

Versicherungsprofi? Mach uns noch besser!

Du bist bereits im öffentlichen Vermittlerregister registriert und verfügst über die erforderlichen Kenntnisse und Fähigkeiten? Auch Du hast immer einen Unterstützer an Deiner Seite und wir bringen Dich weiter – denn andauernde Weiterbildungen gemäß „gut beraten“ und Qualifikationen nach „DIN-Norm“ sind bei uns Standard.

Du stehst im Mittelpunkt

Sowohl für Branchenneulinge als auch für Versicherungsprofis sind persönlich zugeschnittene Einarbeitungsprozesse festgelegt.

So unterstützen wir Deine Unternehmerkarriere:

Digitale Services

- professioneller Onlineauftritt durch eigene Homepage
- Beratungs-/Bedarfsvideos, die bei der Kundenberatung unterstützen
- Onlinetermine und Videoberatung
- INTER Werbebox: Unterstützung Deiner regionalen Werbemaßnahmen
- Google My Business: Bewertungen/Weiterempfehlungen sammeln, um online eine höhere Sichtbarkeit zu erreichen

Service am Point of Sale

- CRM-System enthält jegliche Kunden- sowie Vertragsdaten und Beziehungen
- Finanzplaner: professionelle 360-Grad-Beratung
- digitale Antragsaufnahme mit digitaler Unterschrift
- DIN-Analyse
- Vertriebsprozesse

Unser Karrieremodell – einmalig auf dem Markt!

Nach vielen Interviews sowie intensiver Konzeptions- und Entwicklungsarbeit freuen wir uns, Dir ein einzigartiges Konzept vorzustellen, das die Bedürfnisse unserer INTER Premium Partner perfekt erfüllt.

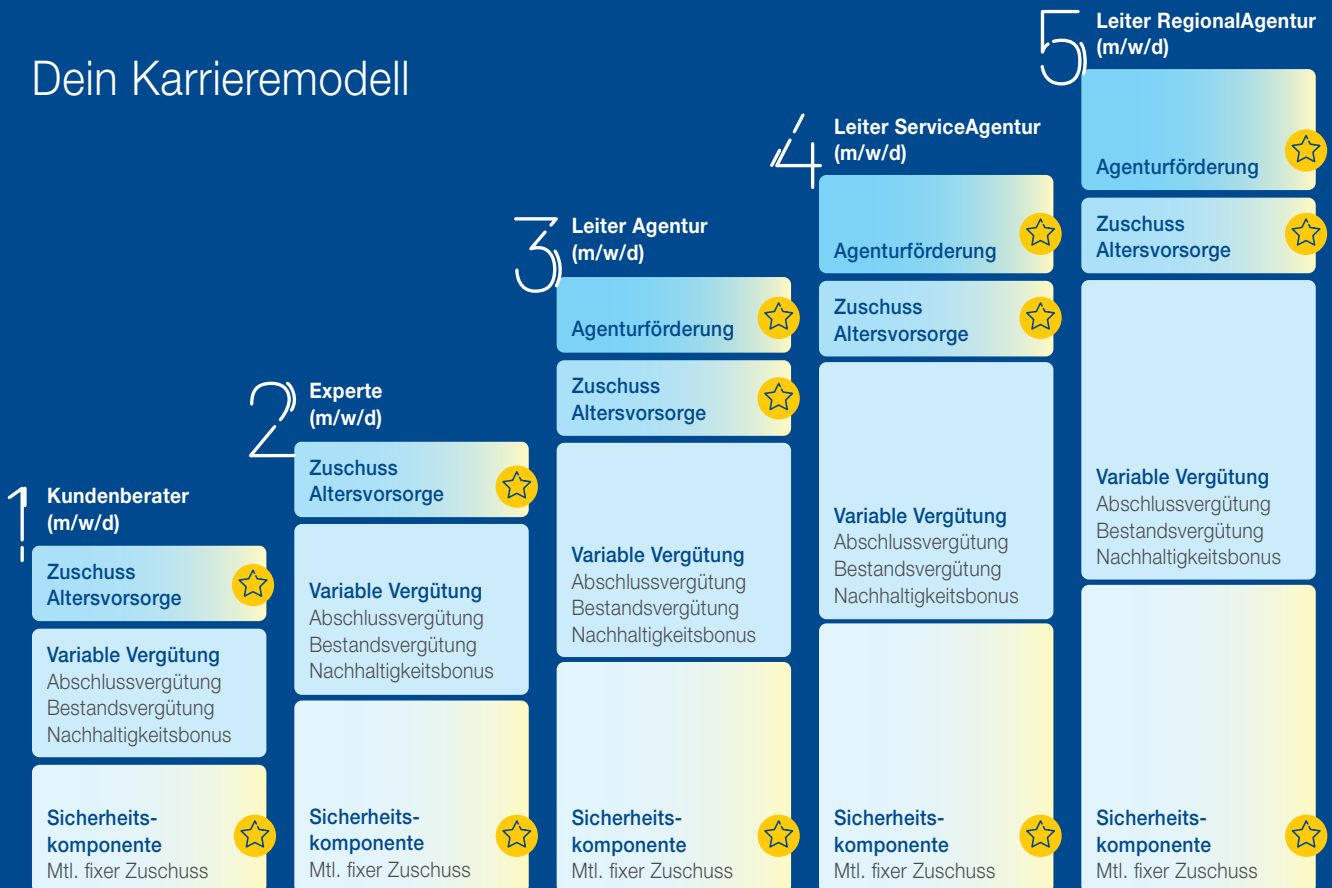
Das Ergebnis

Ein ausgewogenes Bewertungsverhältnis zwischen den Modulen Neugeschäft, Bestand und Kunde, kombiniert mit einem fixen, monatlichen Kostenzuschuss als Sicherheitskomponente, ergänzt durch einen lukrativen Nachhaltigkeitsbonus.


Das bedeutet

Wer erfolgreich ist und immer bessere Leistungen erbringt, steigt auf der Karriereleiter nach Oben. Unser Karrieremodell ist zu 100% transparent, sicherheits- und leistungsorientiert. Die Höhe Deiner Vergütung hast Du in der Hand – mit Deinem Engagement und Deinem Erfolg.

Dein Karrieremodell



Summe der Vertriebsleistung bestimmt die Karrierestufe

A young woman with short blonde hair is smiling broadly, her eyes crinkled. She is wearing a black top. Her hands are raised in the air, palms facing forward, in a celebratory gesture. The background is bright and out of focus, suggesting an indoor setting with large windows. The overall mood is positive and energetic.

Lohnender. Fairer. INTER.

Profitiere mit dem INTER Premium Vertrieb von unserem einzigartigen und fairen Karrieremodell.



Wir wollen Dich in unserem Premium Vertrieb als:

Vertriebspartner (m/w/d)

Egal ob Du Berufseinsteiger bist oder bereits viele Jahre wertvolle Berufserfahrung hast: Deine berufliche Entwicklung bei der INTER beginnt als selbstständiger Vertriebspartner (m/w/d) im Außendienst. Auf diese Weise partizipierst Du von vielfältigen Vorteilen selbstständiger Vertriebspartner nach §§ 84 ff. HGB:

- umfangreiche steuerliche Abzugsmöglichkeiten
- eigene Gestaltungsmöglichkeiten beim privaten Krankenversicherungsschutz
- eigene unabhängige Altersvorsorge möglich
- freie Zeiteinteilung
- Förderungsmöglichkeiten von Unternehmertum durch Büro- und Personalkostenzuschuss
- Haftungsfreistellung mit günstiger Vermögensschadenhaftpflichtversicherung über einen Gruppenvertrag

Deine Aufgaben:

- Gewinnung neuer Kunden durch die Vermittlung unserer ausgezeichneten Produkte in den Bereichen Gesundheit, Vorsorge, Schadenabsicherung, Finanzierung und Bausparen
- Kundenbestände betreuen und weiter ausbauen
- professionelle Analyse der Kundensituation sowie der Wünsche und Ziele

Verkaufsleiter (m/w/d)

Du hast bereits berufliche Erfahrung als selbstständiger Vertriebspartner (m/w/d) im Außendienst und kannst Dir vorstellen, auch im Bereich Führung und Onboarding tätig zu werden? Zusätzlich zu den bereits genannten Vorteilen und Aufgaben eines selbstständigen Vertriebspartners zeichnet Dich folgendes aus:

- effektives Zeit- und Selbstmanagement
- potenzialorientierte Führung (Feedback, Coaching & Co.)
- Nachweis von Vertriebserechnungen

Diese Stärken bringst Du ein:

- neuen Vertriebspartnern eine berufliche Heimat bieten und sie zum Erfolg führen
- ganzheitliche Beratung ist für Dich kein Fremdwort
- ausbilden, ausbilden, ausbilden – weil Du es liebst und kannst
- agiles Arbeiten und Denken, Lust auf Veränderungen

Darum INTER Premium Vertrieb

So gehen wir Deine Erfolgsgeschichte gemeinsam an

Einzigartiges Karrieremodell

Wir bieten Dir ein einzigartiges, innovatives Vergütungs- und Karrieremodell, das alle Facetten Deiner Leistung berücksichtigt. Interessante Entwicklungsperspektiven inklusive.

Kunden engagiert beraten

Kunden zu betreuen ist ein wichtiger Baustein unseres Vergütungsmodells und lohnt sich doppelt für Dich. Unsere Partner haben die Zeit, Kundenbeziehungen zu pflegen und auszubauen.

Kontinuierliche Aus- und Weiterbildung

Profitiere von einer Aus- und Weiterbildung ganz nach Deinem individuellen Bedarf und Interesse in der hauseigenen INTER Akademie. Lerne von und mit erfahrenen Versicherungsprofis.

Vertriebssupport

Frontoffice und Backoffice helfen Dir im Vertriebsalltag zum Beispiel bei Mitbewerbervergleichen, der Angebotserstellung und vielem mehr.

Digitale Services

Ob eigene Homepage, Unterstützung bei Google My Business oder INTER App – der INTER Premium Vertrieb unterstützt Dich mit zeitgemäßen, digitalen Tools von Kundenansprache bis -betreuung.

Service am Point of Sale

Im INTER Premium Vertrieb hast Du dank CRM-System alle Kunden- und Vertragsdaten im Blick, bietest mit unserem Finanzplaner eine professionelle 360-Grad-Beratung und nimmst Kundenanliegen ganz bequem per digitaler Unterschrift an.

Kurze Wege für langfristigen Erfolg

Der INTER Premium Vertrieb ist eine erfolgsorientierte, übersichtliche Gruppe von leidenschaftlichen Versicherungsprofis. Man kennt sich – vom neuen Premium Partner bis zum Vorstand.

So unterstützen wir Deine Erfolgsgeschichte

Freu Dich auf die fachliche und menschliche Unterstützung durch Deinen Verkaufsleiter, Spezialisten, Kollegen oder Leiter Kompetenzzenter. Sie helfen, hören zu und bringen Dich weiter.

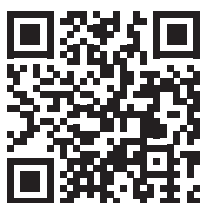


Sicherer. Zufriedener. INTER.

Als Teil des INTER Premium Vertriebes begleitest Du das Leben unserer Kunden entlang unserer Marktwerte Menschlich. Engagiert. Begeisternd.

Weitere Infos finden Sie unter:

inter.de/vertrieb



INTER Versicherungsgruppe

Direktion

Erzbergerstraße 9-15

68165 Mannheim

Service Center 0621 427-427

Telefax 0621 427-944

info@inter.de

www.inter.de

inter
VERSICHERUNGSGRUPPE